KONFiT
CONFIGURE. QUOTE. SELL

CPQ TIL KOMPLEKSE PRODUKTER

Komplekse produkter. Enklere salg.

Gør jeres tilbudsproces til en konkurrencefordel.



Produktviden, priser og tilbud. Samlet i ét arbejdsflow.

Stream Office

streamoffice.dk

NÅR TILBUDSARBEJDET BLIVER EN FLASKEHALS

Kunden er klar. Er tilbuddet?



AI-genereret illustrationsfoto

Ventetid

Salg venter på produktviden, prisafklaringer og interne svar.

Rettelser

Oplysninger flyttes mellem regneark, mails og dokumenter.

Usikkerhed

En ændring i løsningen kan flytte både prisen og avancen.

> ***Salg af komplekse produkter bør ikke sænke jeres tempo.***

CONFIGURE. PRICE. QUOTE.

Fra første valg til et klart tilbud.

KONFiT omsætter produktviden til guidede valg, beregner priser i realtid og samler løsningen i et professionelt tilbud.

01 Konfigurér

Vælg produkter og tilvalg, der passer sammen.

02 Beregn

Se pris og avance, mens løsningen tager form.

03 Tilbyd

Giv kunden et samlet og forståeligt beslutningsgrundlag.

CPQ står for Configure, Price, Quote: konfigurér, beregn pris og udarbejd tilbud.

LAD PRODUKTVIDEN ARBEJDE FOR SALGET

Mange muligheder. De rigtige kombinationer.

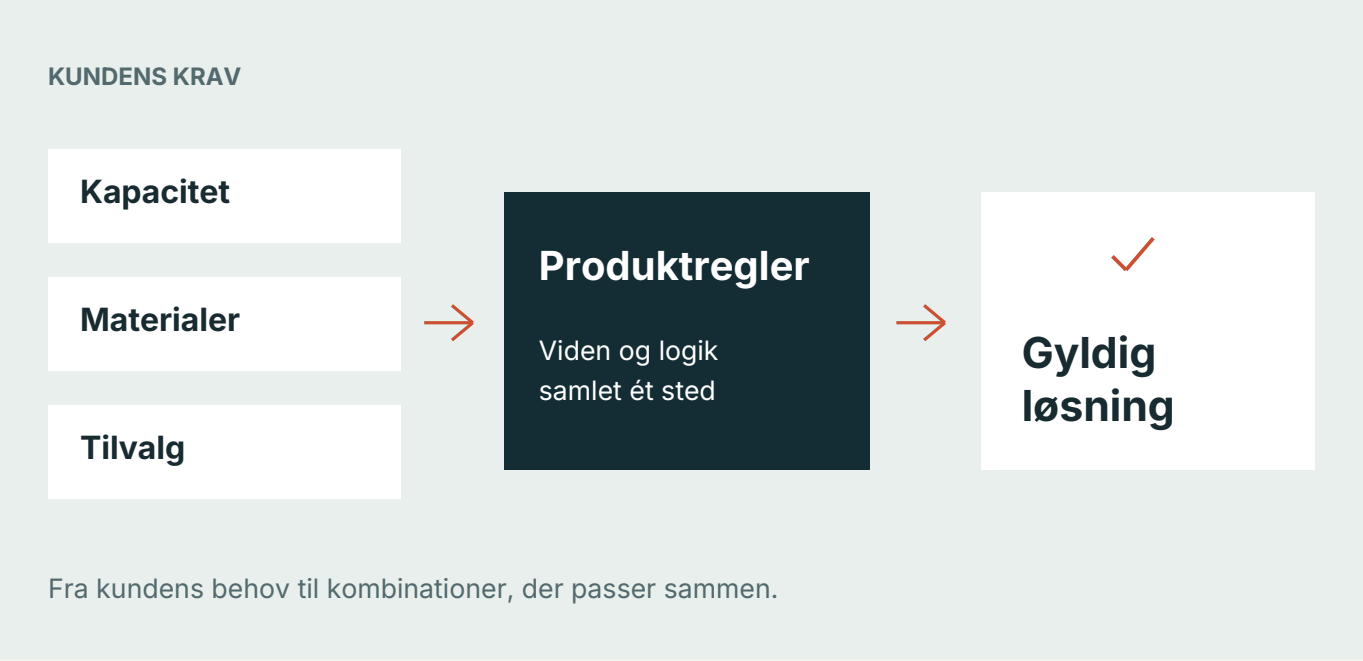


Illustration af krav, produktregler og løsning

Jeres regler guider valgene.

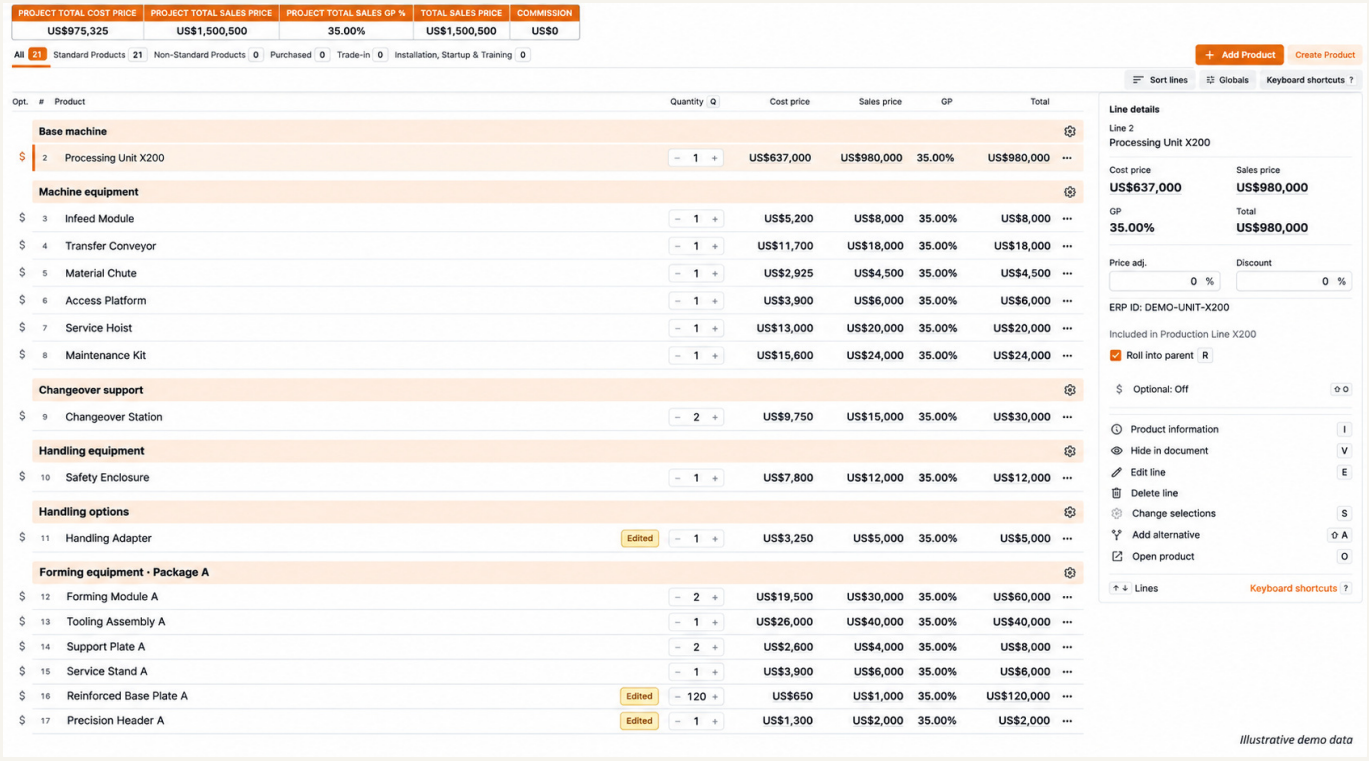
Kapacitet, materialer, varianter og tilvalg kan påvirke hinanden. Med fælles produktregler får sælgeren hjælp til at sammensætte løsningen og opdage ugyldige kombinationer undervejs.

> ***Færre gentagne afklaringer.***
> ***Mere produktviden tilgængelig for hele teamet.***

FRA VIDEN HOS FÅ TIL FÆLLES ARBEJDSGRUNDLAG

Gør det lettere at vælge rigtigt.

Også til helt skræddersyede løsninger, der kræver ingeniørviden.



Redigeret produktvisning · Fiktive produktnavne og demodata.

Fra ingeniørviden til kundens løsning.

Saml tekniske krav, produktregler og beregninger i platformen. Så kan I arbejde med både standardprodukter og helt kundespecifikke løsninger i samme tilbudsforløb - med specialisterne involveret, når opgaven kræver det.

BEDRE OVERBLIK FØR TILBUDDET SENDES

Se prisen.
Forstå avancen.

COUNTRY TOTALS

DESCRIPTION	COST PRICE	SALES PRICE	GP %	PROFIT	TRANSFER PRICE	PROFIT LESS TRANSFER	COMMISSION	TRANSFER LESS COMMISSION	PROFIT LESS COMMISSION
Sub Total Selling Unit	US$0	US$0	0.00%	US$0	US$0	US$0	US$0	US$0	US$0
Sub Total Demo Production	US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175	US$0	US$525,175	US$0	US$0	US$525,175

TOTAL

DESCRIPTION	%	COST PRICE	SALES PRICE	GP %	GP
Project Sum		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Commission %	0.00%		US$0		
Project Less Commission		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Project with Services		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Freight		US$0	US$0	0.00%	US$0
Other Cost %	0.00%	US$0			
Project Total		**US$975,325**	**US$1,500,500**	**35.00%**	**US$525,175**
Total Sales Price		US$975,325	US$1,500,500		

Illustrative demo data

Redigeret økonomivisning · Demodata, ikke en opnået kundebesparelse.

Projektets økonomi samlet ét sted.

Få overblik over omkostninger, salgspris og bruttofortjeneste. I dette eksempel giver en salgspris på 1.500.500 USD og omkostninger på 975.325 USD en bruttofortjeneste på 525.175 USD.

1.500.500 USD
Samlet salgspris

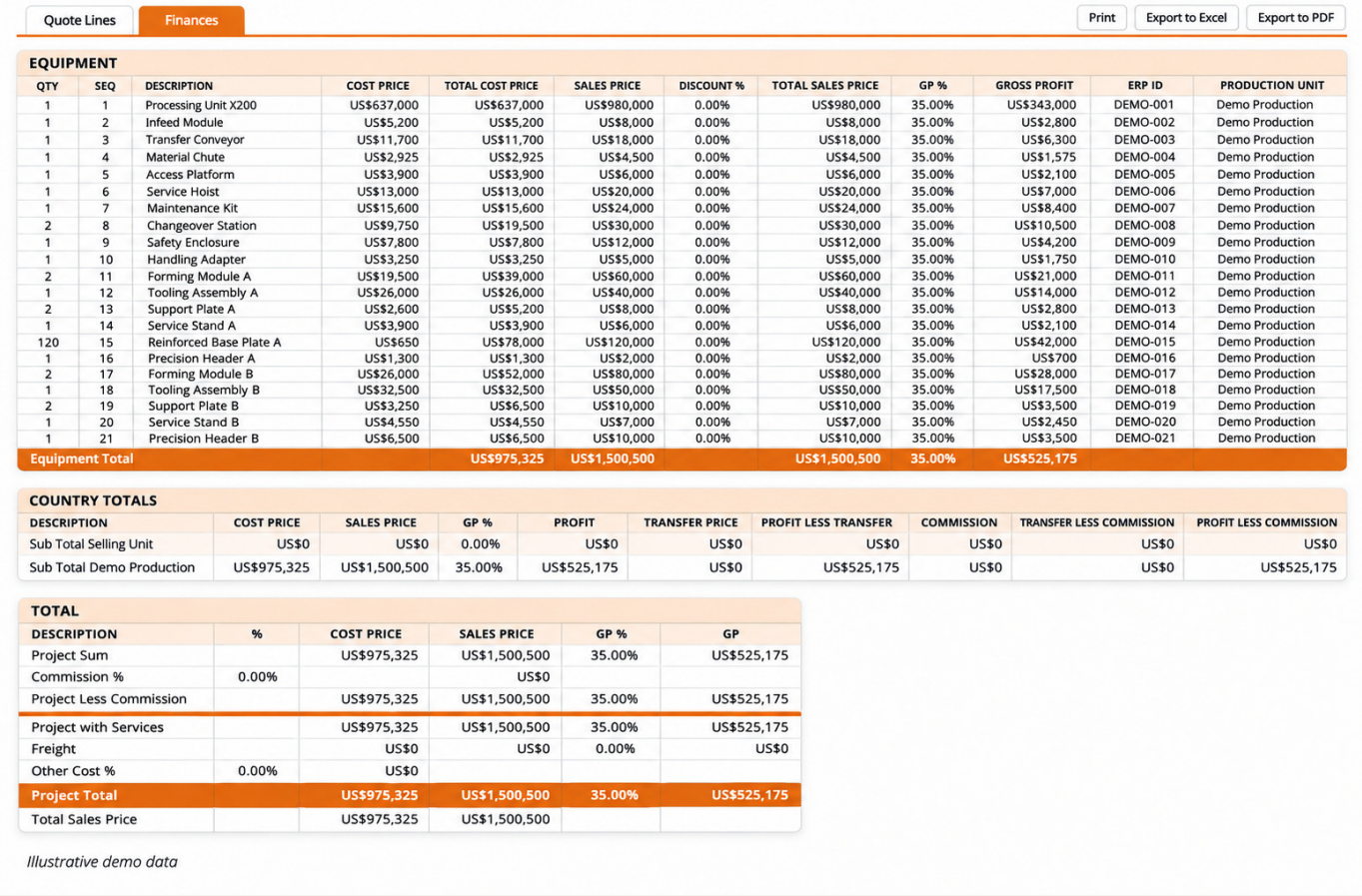
525.175 USD
Bruttofortjeneste

35 %
Avance i eksemplet

> ***Se konsekvensen af en rabat, før I siger ja.***

ET FÆLLES GRUNDLAG FOR DET FÆRDIGE TILBUD

Fra produktlinjer til samlet overblik.



Quote Lines | Finances

Print | Export to Excel | Export to PDF

EQUIPMENT

QTY	SEQ	DESCRIPTION	COST PRICE	TOTAL COST PRICE	SALES PRICE	DISCOUNT %	TOTAL SALES PRICE	GP %	GROSS PROFIT	ERP ID	PRODUCTION UNIT
1	1	Processing Unit X200	US$637,000	US$637,000	US$980,000	0.00%	US$980,000	35.00%	US$343,000	DEMO-001	Demo Production
1	2	Infeed Module	US$5,200	US$5,200	US$8,000	0.00%	US$8,000	35.00%	US$2,800	DEMO-002	Demo Production
1	3	Transfer Conveyor	US$11,700	US$11,700	US$18,000	0.00%	US$18,000	35.00%	US$6,300	DEMO-003	Demo Production
1	4	Material Chute	US$2,925	US$2,925	US$4,500	0.00%	US$4,500	35.00%	US$1,575	DEMO-004	Demo Production
1	5	Access Platform	US$3,900	US$3,900	US$6,000	0.00%	US$6,000	35.00%	US$2,100	DEMO-005	Demo Production
1	6	Service Hoist	US$13,000	US$13,000	US$20,000	0.00%	US$20,000	35.00%	US$7,000	DEMO-006	Demo Production
1	7	Maintenance Kit	US$15,600	US$15,600	US$24,000	0.00%	US$24,000	35.00%	US$8,400	DEMO-007	Demo Production
2	8	Changeover Station	US$9,750	US$19,500	US$30,000	0.00%	US$30,000	35.00%	US$10,500	DEMO-008	Demo Production
1	9	Safety Enclosure	US$7,800	US$7,800	US$12,000	0.00%	US$12,000	35.00%	US$4,200	DEMO-009	Demo Production
1	10	Handling Adapter	US$3,250	US$3,250	US$5,000	0.00%	US$5,000	35.00%	US$1,750	DEMO-010	Demo Production
2	11	Forming Module A	US$19,500	US$39,000	US$60,000	0.00%	US$60,000	35.00%	US$21,000	DEMO-011	Demo Production
1	12	Tooling Assembly A	US$26,000	US$26,000	US$40,000	0.00%	US$40,000	35.00%	US$14,000	DEMO-012	Demo Production
2	13	Support Plate A	US$2,600	US$5,200	US$8,000	0.00%	US$8,000	35.00%	US$2,800	DEMO-013	Demo Production
1	14	Service Stand A	US$3,900	US$3,900	US$6,000	0.00%	US$6,000	35.00%	US$2,100	DEMO-014	Demo Production
120	15	Reinforced Base Plate A	US$650	US$78,000	US$120,000	0.00%	US$120,000	35.00%	US$42,000	DEMO-015	Demo Production
1	16	Precision Header A	US$1,300	US$1,300	US$2,000	0.00%	US$2,000	35.00%	US$700	DEMO-016	Demo Production
2	17	Forming Module B	US$26,000	US$52,000	US$80,000	0.00%	US$80,000	35.00%	US$28,000	DEMO-017	Demo Production
1	18	Tooling Assembly B	US$32,500	US$32,500	US$50,000	0.00%	US$50,000	35.00%	US$17,500	DEMO-018	Demo Production
2	19	Support Plate B	US$3,250	US$6,500	US$10,000	0.00%	US$10,000	35.00%	US$3,500	DEMO-019	Demo Production
1	20	Service Stand B	US$4,550	US$4,550	US$7,000	0.00%	US$7,000	35.00%	US$2,450	DEMO-020	Demo Production
1	21	Precision Header B	US$6,500	US$6,500	US$10,000	0.00%	US$10,000	35.00%	US$3,500	DEMO-021	Demo Production
Equipment Total				US$975,325	US$1,500,500		US$1,500,500	35.00%	US$525,175		

COUNTRY TOTALS

DESCRIPTION	COST PRICE	SALES PRICE	GP %	PROFIT	TRANSFER PRICE	PROFIT LESS TRANSFER	COMMISSION	TRANSFER LESS COMMISSION	PROFIT LESS COMMISSION
Sub Total Selling Unit	US$0	US$0	0.00%	US$0	US$0	US$0	US$0	US$0	US$0
Sub Total Demo Production	US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175	US$0	US$525,175	US$0	US$0	US$525,175

TOTAL

DESCRIPTION	%	COST PRICE	SALES PRICE	GP %	GP
Project Sum		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Commission %	0.00%		US$0		
Project Less Commission		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Project with Services		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Freight		US$0	US$0	0.00%	US$0
Other Cost %	0.00%	US$0			
Project Total		US$975,325	US$1,500,500	35.00%	US$525,175
Total Sales Price		US$975,325	US$1,500,500		

Illustrative demo data

Redigeret produktvisning · Fiktive produktnavne og demodata.

Et samlet grundlag for tilbuddet.

Kontrollér produktlinjer, priser og avance i det samlede økonomioverblik, før det færdige tilbud udarbejdes til kunden.

MERE TID TIL DEN GODE KUNDEDIALOG

Giv mennesker et fælles grundlag.



AI-genereret illustrationsfoto

Salg

Kom videre med kunden uden at samle alle svar manuelt.

Produkt & teknik

Lad regler og produktviden hjælpe i flere tilbud.

Ledelse

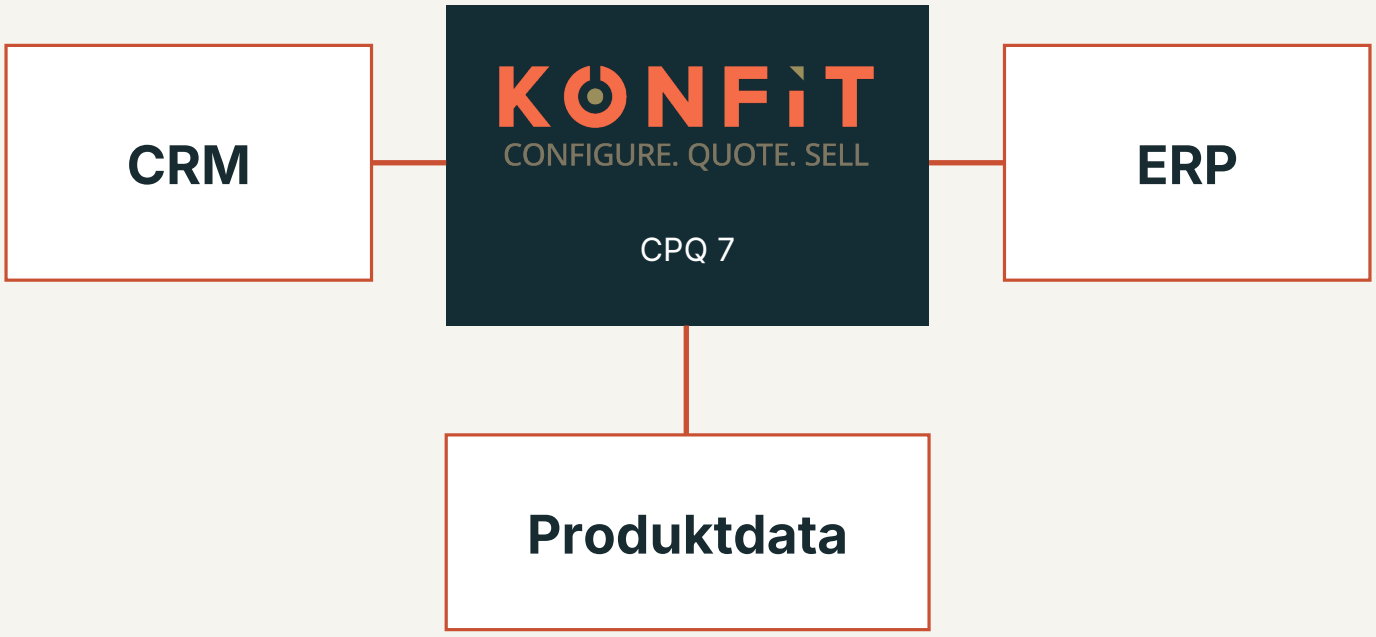
Få et bedre grundlag for at vurdere pris og avance.

Indbygget AI understøtter vejledning, oversættelse og samarbejde på tværs af teams og sprog.

BYG VIDERE PÅ DET, I ALLEREDE HAR

Lad oplysningerne følge tilbuddet.

KONFiT kan forbindes med CRM, ERP og produktdata.
Således kan relevante oplysninger genbruges gennem tilbudsarbejdet.



CRM	Kunder og salgsmuligheder
Produktdata	Varianter, tilvalg og regler
ERP	Varer og prisgrundlag

Illustreret integrationsmodel. Systemer, datafelter og ansvar aftales som del af projektet.

SANOVO TECHNOLOGY GROUP

Kompleksitet i praksis. KONFiT i hverdagen.

SANOVO TECHNOLOGY GROUP

SANOVO har erstattet sin lokalt installerede CPQ-løsning med KONFiT CPQ 7 i skyen.

> *"Vi anbefaler trygt KONFiT til andre organisationer, der søger innovative CPQ-løsninger. Deres dokumenterede evne til at udvikle og implementere løsninger, som skaber betydelige tids- og ressourcebesparelser på tværs af vores organisation, gør dem til en værdifuld partner."*

Michael Behrendsen

CCO, SANOVO TECHNOLOGY GROUP

SANOVOs fulde anbefaling, oversat fra engelsk. Kilde: konfit.cloud.

RAPPORTEREDE RESULTATER FRA CPQ-MARKEDET

Hvad viser undersøgelserne?

36 %

kortere tid til at udarbejde tilbud

Kundeundersøgelse, 2023

38 %

færre prisfejl

Kundeundersøgelse, 2023

86 %

kortere tid til at udarbejde tilbud

Branchepublikation om fremstillingsindustrien

Sådan skal tallene læses

Leverandørpublicerede resultater fra forskellige kundegrupper. De 36 % og 38 % bygger på en kundeundersøgelse med over 70 respondenter i 2023. For de 86 % er stikprøve og måleperiode ikke oplyst. Tallene er ikke direkte sammenlignelige og er ikke dokumenterede KONFiT-resultater.

AFGRÆNS OPGAVEN. GØR VÆRDIEN SYNLIG.

Begynd med én produktgruppe.



AI-genereret maskinillustration

01 **Kortlæg et rigtigt tilbud**

Find de manuelle trin, ventetiden og de typiske rettelser.

02 **Byg og afprøv et afgrænset forløb**

Sæt produktregler, priser og tilbudsdokumenter op med nøglebrugerne.

03 **Mål effekten, før I udvider**

Følg tidsforbrug, antal rettelser og udviklingen i tilbudsarbejdet.

Omfang, integrationer, oplæring og tidsplan aftales ud fra jeres produkter og datagrundlag.

FRA BEHOV TIL TILBUD

01

Jeres produkt

Viden og muligheder

02

Jeres proces

Regler og priser

03

Jeres tilbud

Klar til kunden

Én sammenhængende arbejdsgang med KONFiT CPQ 7

Lad os se på jeres næste tilbud.

Tag en uforpligtende snak med os om,
hvordan I kan gøre tilbudsarbejdet lettere.

Book en demo med jeres produkter

Stream Office

Stream Office ApS

contact@streamoffice.dk

+45 93 39 39 33

Vestre Ringvej 45A
8600 Silkeborg

CVR 44701952